



mediator.in.ua

Завдання (під час переговорів торги відбуваються в два етапи)

Перший етап - Команди ознайомлюються із конфіденційною інформацією і проводять первинний аналіз VATNA, WATNA та інтересів - 10 хв. Після первинного аналізу відбувається налагодження комунікації (зустріч) між усіма учасниками та прояснення інформації. Під час зустрічі сторони повинні дізнатися максимум інформації, яка їм допоможе прийняти рішення. На ці переговори - 10 хв.

Другий етап - учасники обговорюють в своїх командах те, що вони дізналися та на основі цієї інформації коригують аналіз в таблиці, формують кінцеву пропозицію і тактику проведення перемовин - 10 хв. Далі відбуваються фінальні торги, де сторони обговорюють напрацьовані пропозиції і приймають кінцеве рішення - 10 хв.

Команда "Покупець 1"

Ви представник комунальних дитячих дошкільних навчальних закладів.

У садочку розпочали програму здорового харчування та оздоровлення дітлахів. Ця програма підтримується міжнародними донорами і дуже важливо вчасно розпочати програму і успішно її реалізувати. Адже в такому випадку вона буде запроваджена на постійній основі.

Програма харчування, затверджена донорською організацією і не може змінюватись.

Вам дали завдання терміново купити 500 кг цитрусових (апельсини та мандарини), оскільки дітям потрібні фреші.

У вас виділено донором 30 000 грн., але чим менше тим краще)