

Кейс: «AutoLine Parts»

Фабула

Компанія “AutoLine Parts” — прибутковий бізнес із продажу автомобільних запчастин.

Працює п’ятий рік, має власний склад на суму близько **200 000 доларів**, стабільну клієнтську базу і хорошу репутацію.

Заснували компанію два партнери:

- **Олег** (43 роки) — серійний підприємець, який ініціював бізнес, вклав **100 000 доларів** і має досвід у цій сфері.
- **Сергій** (42 роки) — чоловік сестри Олега, без початкових інвестицій і досвіду, але з великим бажанням “змінити життя”.

Олег займався стратегічним напрямом, фінансами та зв’язками, Сергій — операційною роботою: закупівля, клієнти, щоденні справи.

Співпраця починалася дружньо й довірливо, але з часом **з’явилися напруження** — різні бачення розвитку, розподілу прибутку та відповідальності.

Тепер партнери стоять перед вибором: **або розійтись, або домовитись про нові правила.**

Олег пропонує продати бізнес, повернути вкладені 100 000 доларів, а решту поділити порівну.

Сергій заперечує — вважає, що прибуток має ділитись 50/50 без компенсації, бо він “вклав роки життя, а не гроші”.

Олег не хоче конфлікту, бо Сергій — чоловік його рідної сестри, батько улюблених племінників.

Але внутрішньо відчуває образ: він створив бізнес як **шляхетний спосіб підтримати родину**, а тепер опинився в ролі “винного і жадібного”.

Сергій, у свою чергу, переконаний, що без нього бізнес би не вижив, і що його робота не менше цінна, ніж гроші, вкладені Олегом п’ять років тому.

Ситуація стала токсичною: сестра між двох вогнів, спільна справа стоїть на межі, і сім’я теж.

Медіацію ініціювала сестра, щоб зберегти сімейний мир і дати чоловікам шанс домовитись.

Картка Олега (співвласник, інвестор)

- Ви серійний підприємець, у вас кілька бізнесів. Цей ви створювали радше **як підтримку для родини сестри**, ніж як прибуткову справу для себе.
- Ви вклали **100 000 доларів** власних коштів, створили всі умови, а тепер чуєте, що “гроші — це не головне”.
- Вас образило, що Сергій поводить ся так, ніби все це його заслуга.
- Ви не хочете сваритися — бо не хочете втратити контакт із сестрою та дітьми.
- Але всередині відчуваєте: **“я зробив добро, а тепер виглядаю поганим”**.

Ваші аргументи:

- Гроші — це теж внесок, і дуже значний.
- Я запропонував справедливую схему — повернення інвестицій і поділ решти порівну.
- Якщо Сергій хоче, він може викупити мою частку й працювати далі сам, але за реальною ринковою ціною.

Ваші внутрішні почуття:

- Образа, втома, розчарування.
- Страх втратити сімейний зв'язок.
- Бажання вирішити по-чесному, без конфлікту, але з повагою до себе.